

DESDE EL



Conviviendo con Solvencia II

Saúl Alejandro Martínez Velasco

Hace más de un año y medio, el director general de la aseguradora donde laboraba se acercó a mi lugar de trabajo y observó sobre mi escritorio el libro *Crónica de dos siglos del seguro en México*, escrito en el 2005 por el queridísimo doctor Antonio Minzoni y que la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (CNSF) editó con el propósito de divulgar la evolución del seguro en México.

Le comenté que me estaba imaginando cómo hubiera descrito el doctor Minzoni los cambios en el sector una vez que concluyera el proceso de Solvencia II.

Durante los últimos 25 años he tenido la fortuna de convivir y participar en el mundo de los seguros. En ese tiempo se han presentado multitud de cambios en el sector (como cinco capítulos del libro de Minzoni).

Sin embargo, Solvencia II constituye el proyecto más apasionante y más enriquecedor de mi vida laboral, por lo que seguramente el texto de Minzoni hubiera sido un deleite para todos los involucrados.

Implementar un sistema preventivo con estándares internacionales basado en principios constituía todo un reto, sobre todo considerando el plazo impuesto. Tuvimos información, ya que



Antonio Minzoni, autor del libro *Crónica de dos siglos del seguro en México*

existían los antecedentes de la implementación en Europa; por otra parte, gracias a los esfuerzos de la CNSF y de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS), se realizaron sesiones y talleres informativos que sirvieron para aclarar conceptos a los directamente involucrados; además, tuvimos múltiples reuniones de seguimiento en cada aseguradora, y sobre todo muchas desveladas, compartidas con un gran

equipo de profesionales y amigos, para empezar a generar la información (hasta fotos en las redes sociales aparecieron cuando se lograba el primer RR7 exitoso).

Existe una gran cantidad de conceptos que requieren un nuevo enfoque: Balance Económico, Fondos Propios Admisibles, Tasa Pactada, Requerimiento de Capital de Solvencia, Valuación de Pasivos a Tasa de Mercado, Gobierno Corporativo, ORSA, etcétera. Adicionalmente, la nueva información requerida en los reportes regulatorios, en particular el detalle que requieren los informes de pasivos, créditos e inversiones, nos confirmó que resultaba indispensable la participación de todas las áreas de la aseguradora para cumplir con el objetivo.

Hacer que las áreas actuariales se involucraran en el enfoque financiero y que las áreas contables se adentraran en los conceptos actuariales, más el nuevo enfoque que debe tener la gestión de riesgos en las aseguradoras,

resultó la gran lección aprendida dentro de estos últimos meses. Me parece que todos hemos aprendido, y a la fecha los modelos están mejor calibrados que los inicialmente propuestos; sin embargo, faltan tareas por hacer. En particular considero que la información todavía no es del dominio de todos los participantes en el proceso.

Citando al doctor Minzoni Consorti, "una persona informada vale más que una desinformada"; por consiguiente, todos los niveles deben estar involucrados en este nuevo proceso. Desde mi punto de vista, si todos los participantes (y no solo las áreas contables o actuariales) entienden el impacto que tiene su trabajo en el modelo de Solvencia II, la gestión de riesgos será más sencilla. De esa manera podremos generar mejor información pensando en proyecciones, y la toma de decisiones será más eficiente.

Se ha avanzado un gran camino. Sin embargo, todavía falta por hacer. Pronto tendremos información disponible de todo el sector y veremos el impacto que tuvo Solvencia II durante el 2016. El cambio seguirá siendo la constante durante este 2017. ¡Sigamos escribiendo este nuevo capítulo en la historia del mercado asegurador!

#CapacitaciónEnSeguros



Te invita a capacitarte con los mejores programas

¡Nuevamente!
PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN EN SUSCRIPCIÓN DEL SEGURO DE VIDA GRUPO

Del 10 al 25 de Marzo

Cupo Limitado

CONFERENCIA "CONVIVIENDO CON SOLVENCIA II"

Viernes 3 de Marzo

Impartido por el Act. Saúl A. Martínez Velasco

CURSOS - TALLER | 2017

(Metodología Dinamizadora Presencial)

"CRISIS" (Ajustadores de Automóviles)

9 y 10 de Marzo

Impartido por el Mtro. Romano Rodríguez Fernández (invitado especial)

Experto Universitario en Dirección de Proyectos e-learning por la UNED y Counselling por la Universidad de Oxford

"LENGUAJE NO VERBAL" (Asesores y Agentes de Seguros)

23 y 24 de Marzo

Impartido por la Lic. Normalaura López Ramírez (invitada especial)

Síguenos en:

Instituto Mexicano Educativo de Seguros y Fianzas, A.C.

Vicente Guerrero No. 140, Col. Del Carmen Coyoacán, México 04100, D.F.

E-mail: josefina.magana@imesfac.com.mx

claudia.murcia@imesfac.com.mx

sandra.sanchez@imesfac.com.mx

Tels. 5659-22-45, 5659-65-13, 5659-07-83

www.imesfac.com.mx

Con madurez hacia Dios

#Reflexión

Nissim Mansur T.
mansurnissim@gmail.com

El ser humano que lucha, persevera trabajando, invoca a Dios por su ayuda en los momentos en que la necesita...

Los "milagros" se dan más fácilmente durante la acción que en su ausencia...

Aquel que desde el fondo de una sinagoga le pide a Dios su ayuda sin hacer nada al respecto y solo basado en su espiritualidad lo más probable es que no consiga nada.

Cada trabajo que se desarrolla, cada preocupación que nos alerta, cada solución que surge en nuestra mente son los escalones que hay que recorrer para llegar a un final satisfactorio.

Estamos ya en nuestra madurez; dejémonos de chiquilladas al pedirle al Creador su ayuda sin hacer nada al respecto.

Siempre debemos ser los que demos el primer paso.

